



HORECAZAKEN.EU

te huur - te koop - ter overname

Tien stappen naar verhuur of verkoop van een horecapand of horecabedrijf.

1. Toezenden van tekst, foto's, prijzen en contactgegevens naar horecazaken.eu.
2. Plaatsing van de gegevens op diverse sites door horecazaken.eu.
3. Eventueel opstellen van een brochure in PDF.
4. Goedkeuring van cliënt/verhuurder/verkoper.
5. Reacties naar cliënt/verhuurder/verkoper.
6. Cliënt regelt bezichtigingen voor gegadigden.
7. Onderhandelingen door cliënt/verhuurder/verkoper met kandidaat.
8. Vaststellen van de afspraken over huur en/of koop.
9. Opstellen huur- en/of koopovereenkomst.
10. Levering van het gehuurde of overgenomen horecapand/bedrijf.

U kunt het gehele proces overlaten aan een makelaar, maar horecazaken.eu biedt u de mogelijkheid om samen deze stappen uit te voeren. Vaak kunnen dan de punten 6 tot en met 10 door de eigenaar/verhuurder zelf worden uitgevoerd, eventueel met mijn ondersteuning.

Bijvoorbeeld ook voor de administrateur/boekhouder/accountant die een vraag krijgt van een ondernemer over de verkoop van zijn horecabedrijf. Of een eigenaar van een leegstaand horecapand. Zelfs voor een makelaar zonder ervaring in horeca.

Extra ondersteuning:

- Plaatsing van een vermelding op horecamakelaar.eu,
- Plaatsing op horecasite.nl,
- Plaatsing in de maandkrant Horecavizier,
- Eventueel een vermelding op horecamakelaar.nl,
- Eventueel een plaatsing van een advertentie op Google en
- Minimaal één vermelding in de maandelijkse nieuwsbrief naar meer dan 4.000 (!) belanghebbenden.

September 2015.

k.v.k.: 24154264 te Rotterdam E-mail: horecazaken@live.nl